

Reglas seductoras

Engañar es dar a la mentira apariencia de verdad.

Nunca reirse de ninguna persona ya que pueden pensar que sacar defectos del prójimo con tanta facilidad, en otra ocasión se reirá usted de su actual interlocutor.

El nombre más bonito para cualquier persona es su nombre de pila.

Indiferencia, pero hacerse notar. Nadie ama lo que ignora.

NUNCA OFENDAS A NADIE CON TUS PALABRAS.

Ser educado, aumenta el prestigio y abre puertas.

Usa la alabanza, pues despierta la curiosidad y excita el deseo.

GUARDA SIEMPRE LA COMPOSTURA, NUNCA LA PIERDAS. Que nadie pueda criticarte por haber perdido la compostura.

No critiques, no condenes ni te quejes. La crítica es inútil porque pone a la otra persona a la defensiva, tratando de justificarse y de censurar a su oponente.

La crítica es peligrosa porque lastima el orgullo y despierta resentimiento. Tratar de imaginar por qué hacen lo que hacen.

No juzges si no quieres ser juzgado.

No hables mal de nadie y di de todos todo lo bueno que sepas.

La forma de desarrollar en alguien lo mejor que tiene es por medio del aprecio y el aliento.

No hay nada que mate tanto las ambiciones de una persona como las críticas de sus superiores.

Por eso siempre hay que estar deseoso de ensalzar y remiso para encontrar defectos.

“Si algo me gusta soy caluroso en mi aprobación y generoso en mis elogios”

El secreto del éxito reside en la capacidad para apreciar el punto de vista del prójimo y ver las cosas desde ese punto de vista así como desde el propio.

El hombre que puede ponerse en el lugar de los demás, que puede

comprender el funcionamiento de la mente ajena, *no tiene porque preocuparse por el futuro.*

No te justifiques.

Sigue tus principios aunque no sean del agrado de los demás, no los cambies por nadie si a tí te son útiles e incorpora más cuando lo estimes oportuno. Poco a poco caeran en tu camino y verán que es más correcto de lo que ellos creían.

Sentido del humor. Reirse de uno mismo. Persona agradable y de amable conversación. Respeto y tono de voz adecuado y no infantil.

Autoconfianza. Mantén un aire de superioridad y autosuficiencia, como si controlarás el mundo pero sin caer en la chulería.

Todos los grandes embusteros tienen algo en común a lo que deben su poder: en el momento del engaño se ven poseídos por una fe en sí mismos. Esto es lo que llama la atención de una forma tan milagrosa y tan poderosa a la gente que les rodea.

Autocontrol. Mantén la cabeza fría. La situación en que nos hallamos cuando todavía no se han desarrollado en nuestro ánimo la alegría, el placer, el cólera o la tristeza se denomina centro. En cuanto comienzan a desarrollarse tales pasiones sin sobrepasar cierto límite, nos hayamos en un estado denominado armónico o equilibrado. El camino recto del Universo es el centro y la armonía es su ley universal y constante.

Hacer ofertas que no se puedan rechazar. Nunca le des la oportunidad de decir no (para que se acostumbre). Ve haciendo propuestas poco a poco, de forma que no las pueda rechazar.

Ocultas el juego y no enseñes todas las cartas de tu baraja de una sola vez.

Hacerse indispensable y quitar de golpe todo interés, cuando menos se lo espere. No obrar siempre igual. Más se saca de la dependencia que de la cortesía. Saber secretos de la otra persona también es hacerse indispensable (recordárselo cuando sea necesario).

Se impredecible. Nunca mantengas un comportamiento predecible y amable. Se cambiante.

Emplea cierto misterio pero no te hagas el misterioso. A todo el mundo le atrae el misterio; es bueno emplearlo.

Amaga una retirada cuando veas que empieza a mostrar interés y finge indiferencia.

La ausencia disminuye las pequeñas pasiones e inflama las grandes.

Se paciente. *Aprende a esperar* el momento justo y a recoger la cosecha a su tiempo. Precipitarnos suele llevarnos al fracaso. Hay que seguir los ritmos. No tengas prisa cuando se requiera que la cosa madure para lograr mayor beneficio. La recompensa de la espera valdrá la pena.

Hay que ingeniárselas para que cada una de nuestras acciones nos proporcionen fama de hombres grandes y de ingenio excelente.

Atrevimiento. Mejor arrepentirse de haberlo intentado que nunca haberse atrevido.

Es mejor tener cierto punto de sinvergüenza que pasar por un tonto.

No ser empalagoso. A veces es preferible un cierto trato áspero que una excesiva consideración.

Toda persona tiene una debilidad. Encuéntrala y explótala. LA MAYORIA DE ELLAS SOLO BUSCAN EL RECONOCIMIENTO Y EL CARIÑO COMO PERSONAS.

Para que la vida de una persona cambie totalmente puede bastar que alguien la haga sentir importante.

Háblales a las personas de ellas mismas y le escucharán horas.

No hagas gala de tus proezas y se humilde. NO presumas.

Sorpresas. Tener detalles inesperados sin agobiar con ellos.

Se puede actuar como un loco, pero nunca como un idiota.

A veces lo que pide o dice el contrario no tiene nada que ver con lo que se quiere. No hacer siempre lo que quiera ni darle siempre la razón porque le agobia y le produce hartazgo. Todos perdemos el interés ante lo seguro y nos volvemos locos ante lo volátil.

Es bueno hacer especial a la otra persona (diferente, divertido).

Nunca dejarse convertir en lo que quiere la otra persona.

Escuchar al interlocutor y no hablar de uno todo el rato.

... más escuchando que hablando. Fluido saltando de un tema a otro. No cortar.

Le hice pensar que yo era un buen conversador cuando, en realidad, no había sido más que un buen oyente.

Se pueden ganar más amigos en dos meses si se interesa uno en los demás, que los que se ganarían en 2 años si se hace que los demás se interesen por uno.

Limpieza y no a las vulgaridades.

Fiable

No ir detrás de la gente sino es necesario. No disposición total al 100%. Nunca seguridad total de que le tienen a uno. Demostración de poder vivir sin dependencia de la otra persona. NO renunciar a amistades provechosas, hobbies...

Táctica de la plancha.

Controla tus pensamientos.

La información que damos, o la pregunta que hacemos, toma una importancia especial cuando le agregamos el nombre de nuestro interlocutor.

La única forma de salir ganando en una discusión es evitándola.

El odio nunca es vencido por el odio, sino por el amor, un malentendido no termina nunca gracias a una discusión, sino gracias al tacto, la diplomacia, conciliación, y un sincero deseo de apreciar el punto de vista de los demás.

Haz al prójimo lo que quieras que el prójimo te haga a tí.

Cuando 2 socios están siempre de acuerdo, uno de ellos no es necesario.

Ponte rápidamente de acuerdo con tu adversario.

Diga de usted mismo todas las cosas derogatorias que sabe que está pensando la otra persona y le quitará la razón de hablar.

Peleando no se consigue jamás lo suficiente, pero cediendo se consigue más de lo que se espera.

La SUAVIDAD y la AMISTAD son más poderosas que la furia y la fuerza.

Permita que la otra persona sea la que hable más. No la interrumpas, ya que no nos prestará atención hasta que acabe de decir lo que nos tiene que decir.

Nuestros amigos prefieren hablar de sus hazañas que oírnos contar las nuestras.

“Si quieres tener amigos, deja que tus amigos te superen”

La razón por la cual los ríos y mares reciben el *homenaje* de 100 torrentes es porque se mantienen por debajo de ellos.

El sabio que desea estar por encima de los hombres se coloca debajo de ellos, el sabio que desea estar por delante de los hombres se coloca detrás de ellos.

Herir a un hombre en su dignidad es un crimen.